

**MICROAREA**

in collaborazione con:

**Tech. Con. Srl (AV)**

Casi di Successo:

## **Amministrazione e Produzione**



### **CTM Termocamini, quando l'innovazione è la carta vincente di un'azienda**

L'azienda nasce nel 1980 per proporre al mercato il termocamino, un prodotto innovativo che ha rivoluzionato il campo del riscaldamento "alternativo". Con sede in San Salvatore Telesino, in provincia di Benevento, la CTM in venti anni è diventata leader del settore grazie alla tecnologia innovativa che unisce la combustione tradizionale di un caminetto ad un sistema di recupero del calore che ne aumenta di molto l'efficienza calorifica, permettendone l'utilizzo per le moderne esigenze del riscaldamento domestico e della produzione di acqua calda sanitaria.

L'azienda dispone attualmente, in Italia, di stabilimenti che si sviluppano su 20.000 mq dove lavorano circa 130 persone, e ha generato nel 2005 un fatturato di 12 mln di euro. La CTM è tutt'ora una realtà in grande espansione, presente con stabilimenti anche in Polonia ed in Germania, e che grazie alla leadership tecnologica di cui dispone conta di espandersi in altri Paesi. *"Un termocamino",* ci spiega il Dott. **Renato Pedicini, titolare della CTM,** *"per funzionare correttamente e cioè per essere ecocompatibile, deve bruciare la legna in maniera tale che la quantità emessa di anidride carbonica sia esattamente uguale a quella che si formerebbe dalla decomposizione del legno e da quella che assorbe la pianta per far ricrescere la stessa quantità di legna bruciata".* Attenzione per l'ambiente e per una corretta gestione delle risorse sono dunque le carte vincenti del prodotto termocamino.

**Ottenuto il primo obiettivo di velocizzare le più comuni operazioni amministrative e gestionali, l'azienda si accinge ora ad estendere il sistema alla contabilità industriale per gestire i flussi del magazzino, comprendente più di 800 componenti che entrano nel ciclo produttivo.**

*Mago.Net*

## Microarea spa

Via R.Bianchi 36 - 16152 Genova, Italy  
Tel. 010 60371, Fax 010 6037280



n° Verde 800012573  
[www.microarea.it](http://www.microarea.it)

## Esigenze

"Quando abbiamo iniziato la ricerca di un software gestionale", ci racconta il Dott. Pedicini, "ci eravamo proposti inizialmente solo l'obiettivo di velocizzare le più comuni operazioni contabili e commerciali: ad esempio la bollettazione, la fatturazione, l'emissione di offerte e di ordini.

"Ora siamo in procinto di estendere il sistema alla contabilità industriale, poichè abbiamo l'esigenza di gestire i flussi di un magazzino comprendente più di 800 componenti che entrano nel ciclo produttivo dei nostri termocamini" dichiara il Dott. Pedicini.

Un'altra esigenza evidenziata dall'azienda era poi quella di disporre di un software in grado di "dialogare" con le sedi estere in Polonia e Germania.

## Soluzione

La CTM, su consiglio del proprio partner tecnologico, la Tech. Con. Srl di Mercogliano (AV), Rivenditore Autorizzato e Centro di Competenza Microarea, ha optato per Mago.Net grazie alle sue caratteristiche di modularità, flessibilità, multilinguismo e completezza funzionale. Il software è stato installato nel giugno del 2005, iniziando a gestire l'amministrazione e le vendite.

La configurazione, piuttosto corposa, comprende anche i moduli manufacturing e tool quali EasyLook, Magic Documents, Mail Connector.

## Vantaggi

"Mago.Net ha subito iniziato a far sentire gli effetti di una gestione più controllata ed efficiente dell'azienda: operazioni che prima venivano fatte interamente a mano sono ora inserite in un processo automatizzato che, a partire dall'offerta al cliente, permette

una gestione molto più rapida e precisa di tutte le fasi della trasformazione dell'offerta in ordine, con la possibilità di gestire le urgenze impostando le priorità di evasione degli ordini" afferma Renato Pedicini.

"Ora," prosegue il manager, "contiamo di impostare a breve la gestione della contabilità industriale per completare il ciclo produttivo ed avere una visibilità completa sui movimenti di magazzino, dall'utilizzo dei componenti e semilavorati fino alla gestione delle scorte dei prodotti finiti, andando a chiudere l'intero processo che inizia con l'emissione delle offerte, e si conclude con l'evasione degli ordini, passando per la realizzazione dei prodotti".

Ancora una volta Mago.Net si è rivelato un partner affidabile per un'azienda con grandi prospettive di crescita, e che necessita di strumenti di gestione in grado di affiancarla e sostenerla concretamente nelle attività che rappresentano il suo core business.

## Configurazione

Mago.Net Professional – database MS SQL

- Server
- Contabilità Generale
- Contabilità Previs.
- Contabilità Analitica
- Vendite
- Magazzino
- Agenti e Professionisti
- Lotti e Matricole
- CONAI
- Intrastat
- Ordini Clienti
- Ordini Fornitori
- Acquisti
- Ammortamenti
- Bilancio Consolidato
- Distinta Base
- Produzione Avanzata
- Produzione Base
- Pianificazione
- Task Scheduler
- EasyLook
- Mail Connector
- Magic Documents
- Security
- 35 C.A.L.

 MICROAREA®